

perspektive

Z U K U N F T A K T I V G E S T A L T E N

Unser Auftraggeber ist ein führender Anbieter von Softwarelösungen für Organisationen, Einrichtungen und Unternehmen des Gesundheits- und Sozialwesens mit Sitz im Ruhrgebiet. Als mittelständisches Softwarehaus umfasst das Leistungsspektrum die Beratung, Softwareentwicklung und Softwarebetreuung von Informations-, Zeit- und Personalmanagementlösungen. Deutschlandweit zählen derzeit mehr als 500 Krankenhäuser, Alten- und Pflegeheime zu den zufriedenen Kunden. Eine weitere Stärke ist sicherlich der kontinuierlich wachsende Mitarbeiterstamm. Hier fühlen Sie sich am besten aufgehoben, wenn Sie eigenverantwortliches Handeln, Teamfähigkeit und Gemeinschaftssinn miteinander verbinden können.

Zum Ausbau und zur Intensivierung der Betreuung des regionalen und nationalen Kundenstammes soll nun das Vertriebsteam verstärkt werden, durch einen weiteren professionellen

Vertriebsmitarbeiter für Softwarelösungen (m/w)

Ihre zukünftigen Aufgaben:

- Sie akquirieren neue Kunden vom Erstkontakt über die Beratung, Angebotslegung bis zum Vertragsabschluss
- Sie betreuen und beraten unsere Bestandskunden, telefonisch und persönlich
- Sie beobachten und bewerten laufend die Markt-, Kunden- und Wettbewerbsentwicklungen
- Sie präsentieren selbständig unsere Softwarelösungen im Rahmen von Messen, Roadshows, Fachsymposien und Vortragsreihen und sind aktiv in die Vorbereitungen eingebunden
- Sie gewährleisten die kaufmännische Kommunikation und die dazugehörige Datenpflege

Ihr Profil:

- Sie verfügen über Erfahrungen im Vertrieb, idealerweise im Umfeld des Gesundheits- und Sozialwesens oder der Pharmabranche und waren hier bereits nachweislich erfolgreich tätig
- Sie besitzen fundierte Kenntnisse im Bereich Anwendungssoftware im Management sowie in MS Office
- Sie können komplexe Sachverhalte verständlich erklären, haben keine Scheu auf Menschen zuzugehen und telefonieren gerne
- Sie nennen ein hohes Maß an Eigeninitiative, Organisationsgeschick und Belastbarkeit Ihr Eigen
- Sie finden, dass Spaß an der Arbeit im Team, Freude am Umgang mit Kunden und der Wille zum Erfolg wichtig ist

Ihre Perspektiven:

Es erwartet Sie ein interessanter Arbeitsplatz (in Festanstellung als Vollzeitkraft) mit Entwicklungsmöglichkeiten, eine leistungsgerechte Vergütung, ein attraktives Arbeitsumfeld in einer freundlichen Atmosphäre sowie eine sorgfältige Einarbeitung. Nicht zuletzt sollte die abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem motivierten Team und die Möglichkeit zur fachlichen und technologischen Weiterentwicklung Sie begeistern!

Spricht Sie diese Herausforderung an? Dann freuen wir uns über Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung, bevorzugt per E-Mail (unter 20 MB-Datengröße), an Frau Magdalena Bernacki-Kierbedz unter der Kennziffer VT-10 an nachfolgende Email Adresse: VT-10@jobs.schuchert.de. Die Berücksichtigung von Sperrvermerken ist selbstverständlich.

Schuchert Managementberatung GmbH & Co. KG
Frau Magdalena Bernacki-Kierbedz
Kirchharpener Str. 46
44805 Bochum
Tel. (0234) 89 15 50
VT-10@jobs.schuchert.de
www.schuchert.de

**SMB SCHUCHERT**
MANAGEMENTBERATUNG
... die theoPragmatiker.