

Das Unternehmen

Profil

Unser Profil

Wir leisten kompetente Beratung in allen Bereichen des Unternehmensmanagements. Wir beraten den Mittelstand.

Qualifizierte Berater/Innen mit langjähriger praktischer Erfahrung engagieren sich für unsere Kunden: angefangen mit der strategischen Unternehmensausrichtung über Marketingaktivitäten, Personalberatung und Qualitätsmanagement bis hin zu individuellen EDV-Lösungen.

Unsere Philosophie

Die Schuchert Managementberatung unterstützt mittelständische Unternehmen dabei, eigene Potentiale zu erkennen, zu schaffen und optimal auszuschöpfen.

Unsere Mission

Wir wollen

- die Leistungsfähigkeit der Kunden ausbauen,
- ihre unternehmenseigenen Wertschöpfungsketten optimieren,
- ihre Wettbewerbsstärke erhöhen
- und sie in ihrem Geschäftsbereich noch erfolgreicher machen.

Grundsätze

Partnerschaft

Unser Kunde ist eher Partner als König. Wir beziehen seine aktive Mitarbeit in unsere Leistungen mit ein und streben eine vertrauensvolle Partnerschaft mit langfristigen Erfolgen an.

Anspruch

Ist es ein hoher Anspruch, erst dann zufrieden zu sein, wenn auch der Kunde zufrieden ist?

Mittelstand

Den Mittelstand haben wir im Visier. Hier haben wir unsere Erfahrungen gesammelt, hier kennen wir die Strukturen und Bedürfnisse.

theoPragmatiker®

Soviel Theorie wie nötig – pragmatisch umgesetzt. Denn auch die wohlklingendsten Konzepte können sich erst in der praktischen Umsetzung bewähren.

Integration

Isolierte Insellösungen können im Einzelfall helfen. Langfristig jedoch streben wir integrierte Lösungen an, die auf breiter Basis tragfähig sind.

Kommunikation

Austausch bringt Fortschritt. Ob intern oder mit unseren Kunden und Partnern: der Austausch von Gedanken und Ideen ermöglicht optimale Lösungen und kontinuierliche Weiterentwicklung.

Vertrauen

Beratung ist eine besondere Dienstleistung. Sie funktioniert nur auf der Basis von gegenseitigem Vertrauen.

Verantwortung

Jeden Beratungsauftrag betrachten wir individuell und als neue Herausforderung. Dabei sind wir uns unserer Verantwortung immer bewusst.

Transparenz

In der Zusammenarbeit mit unseren Kunden schaffen wir die Transparenz, die es ermöglicht, jederzeit auf dem aktuellen Stand zu sein.

Zukunft

Visionen entwickeln – Ziele setzen. Diese grundlegenden Schritte zur Unternehmensentwicklung empfehlen wir nicht nur, wir wenden sie auch selbst an. Denn wir gestalten unsere Zukunft aktiv.

Ziele

Die Ziele unserer Kunden machen wir zu unseren Zielen. Bei allen Aktivitäten steht die Zielerreichung an erster Stelle – und der Mensch im Mittelpunkt.

Kompetenz

Gute Beratung erfordert fachliche Kompetenz auf breiter Basis. Aber ebenso wichtig sind uns die methodische und soziale Kompetenz.

Qualität

Wir bemühen uns nicht um Qualität – wir leben sie.

Potentiale

Wir konzentrieren uns darauf, Möglichkeiten zu erkennen, zu schaffen und auszuschöpfen.

Verbindlichkeit

Sie haben feste Ansprechpartner, die Sie von Anfang bis Ende betreuen. Die zu ihrem Wort stehen und sich daran messen lassen.

Erfolg

Gemeinsam Lösungen entwickeln und umsetzen – das ist der Weg für dauerhaften Erfolg.

Team

Unser Team

Die Menschen, die bei uns arbeiten, sind uns sehr wichtig. Ohne sie geht nichts.

Die optimale Mischung aus sozialer Kompetenz, fundierten theoretischen Kenntnissen und vielseitiger praktischer Erfahrung macht sie zu idealen Beratern - wir nennen sie theoPragmatiker®

Sie sind aufgeschlossen und neugierig, sie haben Lust auf Zukunft. Und sie geben sich nicht mit Standardlösungen zufrieden, sondern suchen nach innovativen, außergewöhnlichen Ideen. Dabei werden auch Spezialanbieter nach Bedarf einbezogen, denn unser Netzwerkgedanke beschränkt sich nicht nur auf das eigene Haus.

Und doch stehen theoPragmatiker mit beiden Beinen auf dem Boden, immer bestrebt, umsetzbare und bezahlbare Lösungen zu entwickeln. Neben persönlichem Engagement und dem Gespür für das Machbare ist immer wieder auch Flexibilität gefragt – gepaart mit dem Blick für das Ganze.

Kunden

Unsere Kunden sind Unternehmen des Mittelstandes

Sie kommen aus den unterschiedlichsten Branchen des produzierenden Gewerbes sowie aus dem IT-/Telekommunikations- und Dienstleistungssektor.

Unsere Kunden wollen ihre Arbeitsprozesse optimieren, ihre Fertigungsqualität erhöhen, den Absatz steigern. Sie wollen ihr Image gezielt verändern, das Corporate Design konsequent umsetzen oder ihre Unternehmenskommunikation auf eine neue Basis stellen. Sie wollen eine kompetente Personalauswahl treffen, ihre Mitarbeiter systematisch weiterbilden oder ...

So unterschiedlich die Aufgabenstellungen unserer Kunden auch sein mögen, haben sie doch eins gemeinsam: sie wollen kompetente Unterstützung, um ihre Wertschöpfungsketten effizient und schnell zu optimieren und um den langfristigen Unternehmenserfolg abzusichern.

Netzwerk

Wir arbeiten im Netzwerk

Aus unserem Netzwerk von praxiserfahrenen Berater/Innen wählen wir die Zusammenstellung, die für Ihr Projekt die Richtige ist. Und Sie können sich darauf verlassen, dass Sie bereichsübergreifend abgestimmte, integrierte Lösungen erhalten.

Natürlich kooperieren wir auch mit externen Partnern, wann immer spezielles Expertenwissen in Beratung oder Umsetzung erforderlich ist.

Denn durch die Nutzung einer hervorragenden Infrastruktur und der konsequenten Bündelung unserer Kernkompetenzen ist ein Netzwerk aus hochspezialisierten Fachleuten entstanden, in dem wir die strategische Kraft sind.

Unser breit gefächertes Know-how wird durch die interdisziplinäre Ausrichtung und durch die Netzwerk-Philosophie innerhalb der Projekte erreicht.

Das Netzwerk der Schuchert Managementberatung stiftet für alle Beteiligten Nutzen. Speziell unsere Kunden profitieren von den Synergieeffekten in der Netzwerk-Zusammenarbeit.

Standort

Unser Standort

Der Standort beeinflusst den Blickwinkel.

Wir haben uns bewusst für den Gewerbepark Lothringen I/II (ehemaliges Zechengelände) in Bochum-Gerthe entschieden. Weil wir hier – inmitten der historischen Industriekultur – unserer Vision Leben einhauchen wollen: der Aufbau eines Dienstleistungszentrums mit dem Ziel, gemeinsam mit den verschiedensten Wirtschaftsdienstleistern und -spezialisten Ideen und Lösungen zu „fördern“ und zu „produzieren“.

Der Gewerbepark befindet sich in einem durch den Bergbau historisch geprägten Umfeld. Das Spannungsfeld zwischen alt und neu sowie Vergangenheit und Zukunft gibt reizvolle Impulse für die Suche nach Lösungsmodellen. Tradition versus Innovation. Mit der Standortwahl Bochum bekennen wir uns nicht nur zu unseren Wurzeln, sondern bekräftigen auch unser Einstellung: unternehmerische Power gibt's auch im Ruhrgebiet. Überzeugen Sie sich! Besuchen Sie uns!